

POČÁTEČNÍ KONZULTACE SE SPONZOREM

Číslo mé registrace:..... Začátek klubového členstva:.....

Kontakt na mého sponzora:.....

Přími Elit / Diamantová Elit vedoucí sítě:.....

Proč jsem začal konzumovat výrobek?.....

Co se mi líbí na Flavone?.....

Co se mi líbí na skupinovém-marketingu?.....

Co chci dosáhnout s tímto podnikáním?.....

- | | |
|---------------------------------|------------------------|
| ✓ Postačující příjem | ✓ Finanční nezávislost |
| ✓ Rozběh vlastního podnikání | ✓ Rozvoj osobnosti |
| ✓ Zajištění potomků | ✓ Jistotu ve stáří |
| ✓ Více, kvalitního volného času | ✓ Pomoc jiným |

Týdně kolik času věnuji výstavbě svého podnikání?

5-10 hodin

10-20 hodin

20 hodin a více



Nikdy to nevzdávej!

- A: Výrobky vyzkoušejte sami na sobě a získejte vlastní zkušenosti
- B: Vlastny zkušenosti podávejte dáj jiným
- C: Nasledující krok přeberte se svým sponzorem

Několik tipů pro efektivní práci:

1. Pracujte pravidelně! Každý den se věnujte svému podnikání!
2. Začlennté výrobky do svého každodenního života!
3. Mějte spotřebitelů, jejichž zahrnete výrobky a informacemi o nich!
4. Mějte spolupracovníků, jejichž budete podporovat a sponzorovat i po jednáních a prezentacích !
5. Nelitujte peníze ani čas na vlastní vzdělání!
6. Kupujte a pravidelně čtete knihy, které Vám doporučí sponzoři!
7. Kupujte a pravidelně používejte firemní vydání, filmy, zvukové nahrávky, prospekty!
8. Účastněte se na akcích!
9. Pravidelně udržujte kontakt se svým spnzorem a vedoucím sítě! Žádejte je o pomoc, uče se od nich!

ODBORNĚ ROZJEDU SVĚ PODNIKÁNÍ

Začal jsem používat výrobky:	Od kdy? Ktery?	Zásobuji rodinu?
Určím si cíle :	Za 1rok dosáhnu:	5letý plán:
Znám všechny firemní podklady:	Dají se zakoupit:	Online k zastížení:
Sepíšem si jmenný seznam:	Uzávěrka / 50 jmen:	Uzávěrka / 150 jmen:
Týdne mám pozván:	Spolu se sponzorem: ks	Samostatně: ks
Regionální školení:	Prvy krát: v měsíci	Druhý krát: v měsíci
Celostátní školení :	Prvy krát: v měsíci	Druhý krát: v měsíci
Dárkový karton Program dosáhnu:	1 karton / do kdy:	2-3 kartony / do kdy :
Vedoucí budu:	Team Leader / do kdy:	Team Leader Plusz:
Vrchní vedoucí budu:	Elit / do kdy:	Diamant Elit:
Plány o příjmech:	Bonus Rychly štart/ měsíc:	Pasivní příjem/ měsíc:

Budu vytrvalý a spolehlivý, protože:

- je to jednoduché podnikání, které lze snadno kopírovat a už neexistují žádné skryté podmínky
- moje firma roste, protože pomáhám druhým, a proto dostanu 60% základního zpětného rozdělení
- vybírám si vlastních obchodních partnerů, jsem svým šéfem ve vlastní společnosti
- nepotřebuji počáteční kapitál, přesto je mi nabízen pasivní příjem z 12. linií
- Flavon Group roste v Evropě
- každý rok se zvyšuje výkon MLM ve světě
- můj příjem je závislý na výkonu a trend domácího nakupování se zvyšuje po celém světě
- práce z domu má velmi nízké náklady, školení jsou zdarma
- výrobek je chutný, cenově dostupný, a funguje naprosto v pořádku
- nikdo není vyloučen, a kdo chce může pracovat
- mám dokonalou kontrolu nad svým příjmem, příležitosti v podnikání a příjmi mohou předvídat
- to je můj přímý a přirozený vývoj směrem k finanční svobodě
- trh se stravováním a se zdravím je nejvíce rostoucím trhem
- osobní a finanční budoucnost mám ve vlastních rukou
- odbornou podporu a přípravu zajišťuje firma a sponzorské linie
- sponzory z vrchnej linie mi zdarma radia, učia ma
- mám dlouhodobý zdroj pasivního příjmu, dokonce s uznáním a s odměnou za svůj výkon
- jsem rád, že se v maďarskej spoločnosti zaoberám s maďarskými produkty
- spotřeba flavonoidů má v celém světě stoupající tendenci
- s tímto podnikáním vím zabezpečit zdraví sobě, rodině a známým jako i finančně podpořit

Pokud budete postupovat podle pokynů, osvojíte si je a naučíte se je předat, úspěchem si můžete být jistí!

Zopakujme si ještě jednou nejdůležitější kroky:

1. Úvodní konzultace se sponzorem na základe tohoto formuláře
2. Stanovení cílu na kratší a střední dobu
3. Sepsání si seznamu jmen a jeho průběžné aktualizování
4. Pozvání (místa a času sjednání 1/1, nebo 2/1 k jednání, a k prezentaci)
5. Absolvovat jednání nebo prezentaci tovaru
6. Uzávěrka, opětovná návštěva, péče o zákazníka, pomoc novým kolegům
7. Změna na klíčového člověka:
 - Pravidelné a průběžné používání výrobků
 - Týdenní a měsíční pravidelné pracovní činnosti
 - Průběžné sebevzdělávání a účast na akcích
 - Sponzoring & Consulting, účelní a pozitivní přístup

Základem ve Flavon podnikání je, že můžete znásobit Svě výsledky tím že budete následovat úspěšní lidi, kteří už vychodili pro vas chodník. Nejdůležitějším pro vaši skupinu bude příklad kterým půjdete Vy, jako vedoucí. Vy musíte být popředu s prací, sebevzděláváním, v chování. Činy jsou hlasnější jako slova. V životě můžete dosáhnout všechno, pokud budete pomáhat ostatním dosáhnout ich cíle!